

VBESLAG

FrontStore.

3D-nettbutikk for norske blikkenslagere

DOKUMENT Produktbrosjyre og pristilbud

LANSERING 3. august 2026, kl. 08:00 (Oslo)

EARLY ACCESS Kode: Early2026

KONTAKT support@vbeslag.no

Problemet vi løser

Norske blikkenslagerbedrifter taper tid og penger på kundebehandling som burde være automatisert. Vi har snakket med verkstedeiere over hele landet. Dette er hva de forteller oss:

01 15-20 minutter per walk-in-kunde

En ansatt bruker 15-20 minutter på å forklare priser, vise alternativer og lage tilbud. Kunden sier «jeg skal tenke på det» og kommer aldri tilbake. Den tiden er tapt.

Ved 5 walk-ins/dag = 1.5 tapte arbeidstimer daglig

02 Kunder pruter på faste priser

Etter at ansatte gir pris, starter kunden å forhandle. Men prisene er faste og satt av bedriften. Ansatte havner i en ubehagelig situasjon uten mandat til å gi rabatt.

03 Forskjellige ansatte gir forskjellige priser

Uten et sentralt prissystem gir ulike ansatte ulike priser for identiske produkter. Resultatet er prischaos, tapt margin og frustrerte kunder som sammenligner.

04 Eier må være til stede for å prise

Fordi ansatte ikke kan prise korrekt, ender daglig leder opp med å sitte på kontoret for å håndtere walk-in-ordrer. Tid som burde brukes på drift og salg.

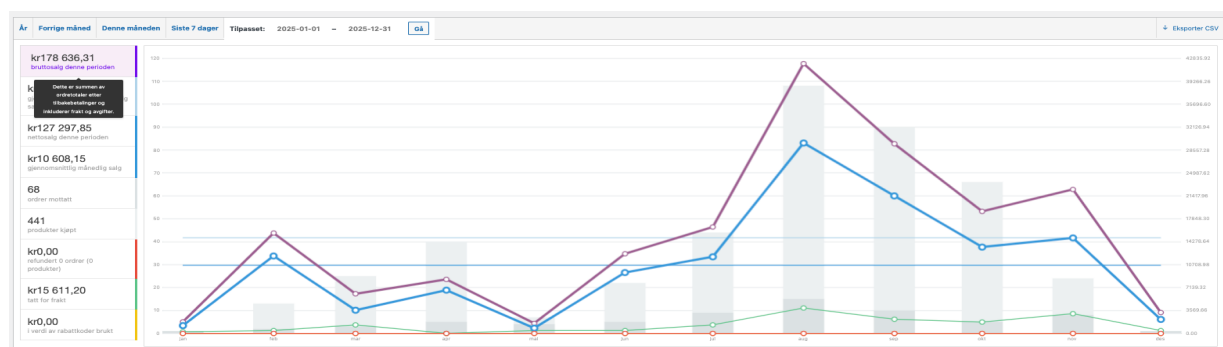
05 Kunder vet ikke hva de trenger

De fleste kunder kjenner ikke beslag-terminologi. De vet ikke forskjellen på et pipebeslag og et vindusbeslag. Ansatte må starte fra null hver gang.

FrontStore eliminerer alt dette

FrontStore er en 3D-nettbutikk som lar kundene dine konfigurere og bestille beslag selv — på din nettside, på en iPad i resepsjonen, eller via en B2B-portal for entreprenører. Prisen er alltid riktig. Ordren lander i systemet ditt. Du godkjenner og produserer.

DOKUMENTERT RESULTAT — VBESLAG.NO (2025)



vbeslag.no — pilot-butikken som beviser konseptet. kr 178 636 bruttosalg, 68 ordrer, 441 produkter solgt i 2025.

Slik fungerer det

1. Kunden åpner butikken din

På dittfirma.vbeslag.com (eller ditt eget domene). Ingen innlogging krevd. Kunden ser produktkatalogen din med dine priser, ditt merke.

2. Velger beslag og justerer mål

Kunden velger type (pipebeslag, vindusbeslag, gesims ...), setter dimensjoner (A, B, C) og ser en 3D-modell som oppdateres i sanntid. Pris beregnes automatisk med riktig materialtykkelse, bøyninger og arbeidstid.

3. Legger inn bestilling

Kunden ser totalprisen inkl. MVA, bekrefter og legger inn ordre. Du får varsling på e-post. Ingen telefonsamtale, ingen prisforhandling.

4. Du godkjenner og produserer

Ordren lander i ditt back-office med alle dimensjoner, materialvalg og pris. Du trykker «godkjenn», skriver ut produksjonsordre og starter. Faktura genereres automatisk.

KANALER

Tre kanaler — samme plattform

Nettbutikk	dittfirma.vbeslag.com — kunder bestiller hjemmefra, hele døgnet.
iPad i resepsjon	Walk-in-kunder betjener seg selv. Ansatte slipper å forklare priser.
B2B-portal	Faste entreprenører får tilgang til å bestille direkte med avtalt rabatt.

PRODUKT

To produkter. Ett valg.

Begge inkluderer BackOffice (kalkulator, fakturering, PowerOffice-sync) som er live i dag. Forskjellen er hva kundene dine ser.

FrontStore

kr 3 990/mnd

Din egen nettbutikk med standard beslag-design fra VBESLAG-biblioteket. Pipebeslag, vindusbeslag, gesims, takfot og flere — ferdige 3D-modeller som kundene konfigurerer. Du setter dine priser, velger materialer, legger inn logo og farger. Klar til bruk uten noe teknisk arbeid.

- Alt i BackOffice (kalkulator, fakturering, PowerOffice-sync)
- Nettbutikk på dittfirma.vbeslag.com (subdomene)
- Standard beslag-bibliotek med 3D-konfigurator
- Logo, farger og merkevare
- Selvbetjent bestilling 24/7
- Opp til 10 brukere

FrontStore ProfileEditor

kr 7 990/mnd

Alt i FrontStore — pluss muligheten til å tegne dine egne beslag-profiler. Du tegner en 2D-profil (polyline med dimensjoner), og systemet genererer automatisk en 3D-modell med korrekt geometri, utbrett-beregning og prising. Ditt firmas unike design, tilgjengelig for kundene dine i 3D.

- Alt i FrontStore
- 2D-tegning til 3D-rendering — lag egne beslag-profiler
- Egne skreddersydde design tilgjengelig i butikken
- Eget domene med SSL (f.eks. mittfirma.no)
- Ubegrenset beslag-modeller
- Stripe Connect (online betaling)
- Prioritert support og ubegrensede brukere

BackOffice (inkludert i begge)

kr 990/mnd separat

Beslagskalkulator med 11 tykkelsessoner, produksjonsoppfølging, fakturering og PowerOffice-sync. Tilgjengelig nå — start gratis i dag.

EARLY ACCESS TILBUD

Lansering 3. august 2026

Early Access-kunder betaler første måned nå og slipper etableringsgebyret. Månedlig fakturering fortsetter fra lanseringsdatoen. Full refusjon dersom lansering forsinkes mer enn 60 dager.

PRODUKT	MÅNEDSPRIS	ETABLERING	EARLY ACCESS — BETAL NÅ
BackOffice	kr 990/mnd	—	kr 990 (live nå)
FrontStore	kr 3 990/mnd	kr 2 000	kr 3 990 (ingen etabl.)
FrontStore ProfileEditor	kr 7 990/mnd	kr 5 000	kr 7 990 (ingen etabl.)

Alle priser eks. MVA. Faktureres månedlig. Kanseller når som helst.

Rabattkode: Early2026

Du betaler første måned nå — etableringsgebyret faller bort.

Betalingen dekker din første måned fra lanseringsdatoen.

Månedlig fakturering fortsetter automatisk fra måned 2.

Forsinkelse over 60 dager: full refusjon dersom du ønsker å kansellere.

Ingen bindingstid etter lansering. Kanseller når som helst.

TIDSLINJE

Lansering 3. august 2026

kl. 08:00 norsk tid (Oslo)

Nå	BackOffice er live. Start gratis i dag.
Nå	Early Access åpent. Reserver plass med kode Early2026.
Jun 2026	Beta-tilgang for Early Access-kunder.
Jul 2026	Onboarding — vi hjelper deg sette opp butikken.
3. aug 2026	FrontStore lanseres kl. 08:00 (Oslo).
Q4 2026	ProfileEditor lanseres.

NESTE STEG

Kom i gang i dag

1. Start gratis med BackOffice

Gå til vbeslag.com/auth/register og opprett konto. Du får tilgang til beslagskalkulator, fakturering og PowerOffice-sync umiddelbart. Ingen kredittkort.

2. Reserver plass for FrontStore

Bruk koden Early2026 ved registrering. Du betaler første måned nå og slipper etableringsgebyret. Full refusjon dersom lansering forsinkes over 60 dager.

3. Book en demo (15 min)

Vil du se plattformen i aksjon før du bestemmer deg? Book en kort demo på vbeslag.com. Vi viser deg kalkulator, fakturering og en preview av 3D-nettbutikken.

Kontakt: support@vbeslag.no | vbeslag.com | vbeslag.com/plattform

Avtalevilkår — VBESLAG FrontStore

Regulert av norsk rett: Avtaleloven, Kjøpsloven (analogisk), Markedsføringsloven, E-handelsloven og GDPR.

1. Avtalens parter og gjenstand

Denne avtalen («Avtalen») inngås mellom Vangen Harstad AS («Leverandøren») og den registrerte bedriften («Kunden»). Avtalen gjelder tidlig tilgang til VBESLAG FrontStore, en SaaS-plattform for nettbutikk med 3D-konfigurator («Tjenesten»). Avtalen gjelder kun næringsdrivende (B2B) — forbrukerkjøpsloven og angrerettloven kommer ikke til anvendelse.

2. Planlagt lanseringsdato og forsinkelse

Tjenesten har planlagt lansering 3. august 2026 («Planlagt Lanseringsdato»). Leverandøren skal gjøre rimelige anstrengelser for å overholde denne datoen. Ved forsinkelse utover 30 kalenderdager etter Planlagt Lanseringsdato skal Kunden varsles skriftlig med ny estimert dato. Kunden kan ved forsinkelse utover 60 kalenderdager heve Avtalen uten kostnad. Leverandøren er ikke ansvarlig for indirekte tap som følge av forsinkelse (jf. Kjøpsloven § 27 analogisk).

3. Pris og fakturering

Early Access-kunder betaler første måned ved registrering. Beløpet dekker den første måneden fra faktisk lanseringsdato. Månedlig fakturering fortsetter automatisk fra måned 2. Alle priser er oppgitt eks. MVA (25%). Ordinært etableringsgebyr fratras for Early Access-kunder.

4. Frafalt etableringsgebyr

Det frafalne etableringsgebyret er en tidsbegrenset fordel og utgjør ikke en forskuddsbetaling. Ved oppsigelse før lansering har ingen av partene krav mot den andre. Leverandøren forbeholder seg retten til å kreve etableringsgebyr dersom Kunden sier opp og re-registrerer seg etter Planlagt Lanseringsdato.

5. Oppsigelse og refusjon

Før lansering: Kunden kan si opp Avtalen ved forsinkelse utover 60 kalenderdager og får full refusjon av innbetalt beløp innen 14 virkedager. Frivillig kansellering før lansering uten forsinkelse: innbetalt beløp krediteres som tilgode, men refunderes ikke. Etter lansering: Avtalen kan sies opp med 30 dagers skriftlig varsel til support@vbeslag.no. Ingen refusjon for påbegynte perioder. Det gjelder ingen angrerett for næringsdrivende (jf. Angrerettloven § 1).

6. Tjenestens omfang

Tjenesten leveres «som den er» ved lansering. Leverandøren vil kontinuerlig videreutvikle funksjonalitet. Funksjoner beskrevet i markedsføringsmaterieill representerer planlagt funksjonalitet og utgjør ikke en garanti. Leverandørens samlede erstatningsansvar er begrenset til det Kunden har betalt de siste 12 måneder.

7. Personvern (GDPR)

Kundens kontaklinformasjon behandles med hjemmel i GDPR artikkel 6(1)(b) (oppfyllelse av avtale). Fullstendig personvernerklæring er tilgjengelig på vbeslag.com/personvern. Data slettes innen 12 måneder etter avsluttet kundeforhold. Kunden har rett til innsyn, retting og sletting etter GDPR kapittel III.

8. Lovvalg og tvister

Avtalen er underlagt norsk rett. Tvister søkes løst i minnelighet. Dersom dette ikke lykkes, er Harstad tingrett avtalt verneing.

Sist oppdatert: mai 2026. Vangen Harstad AS forbeholder seg retten til å oppdatere disse vilkårene.

Gjeldende versjon er alltid tilgjengelig på vbeslag.com/vilkar.